



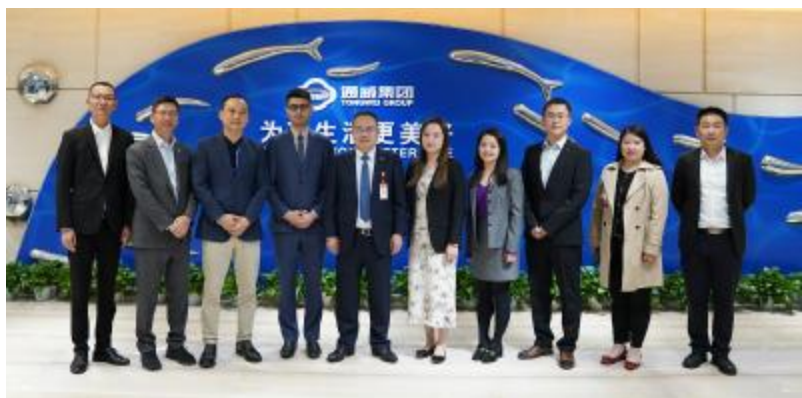
通威农牧订阅号

携手推动全球绿色农业发展

英国驻重庆总领事馆商务领事 Raj Maan、南京市浦口区区委副书记王振玮莅临通威参观交流

随着全球人口的不断增长和工业化进程的加速,资源节约型、环境友好型的农业发展模式日益受到重视。在这个挑战与机遇并存的新时代,农业绿色发展正在成为推动全球农业可持续发展的重要力量。11月,英国驻重庆总领事馆商务领事 Raj Maan 一行、南京市浦口区区委副书记王振玮一行莅临通威参观交流,共谋现代农业绿色可持续发展。

记者 唐小燕 通讯员 张子颜



英国驻重庆总领事馆商务领事 Raj Maan 一行莅临通威参观交流



南京市浦口区区委副书记王振玮一行莅临通威参观交流

在绿色农业、绿色能源协同发展的加持下,如今通威的品牌价值已超过 2000 亿。在通威整体的发展历程中,一直将科技创新作为企业核心竞争力,在农牧行业中,通威对技术研发、创新等方面的投入处于全国领先,并形成了从种苗、饲料、水产养殖到下游食品加工的全产业链。未来,通威更将大力发展工厂化循环水养虾,推动水产养殖行业进入无人化、自动化道路。郭总指出,我国跟欧洲的农业联系十分紧密,在工厂化对虾养殖、饲料生产自动化等领域,双方都有强大的发展和合作潜力。也希望能有更多有相关意愿、想法的英国企业和机构,和通威共同携手,探索水产行业无人化、自动化的道路。

英国驻重庆总领事馆商务领事

Raj Maan 先生表示,中国自古以来,无论是在种植业还是渔业上,对世界解决粮食问题做出了巨大的贡献。世界上很多和通威从事同样事业的企业,但他们都很难扩张发展。通威作为农牧为本的企业,其在农业和新能源领域的发展历史和成就令人震惊,在各产业之间也做到了很好的平衡。通威是一个国际化的企业,相信这次的到访,能够为英国农业企业和通威的深度交流、合作牵线搭桥,共赢发展。

科技引领 产业升级

10月23日,南京市浦口区区委副书记王振玮、区农业农村局局长刘飞、浦口区永宁街道办事处程媛一行

临通威国际中心交流座谈。通威股份农牧总裁、通威农发总经理郭异忠热情接待,通威学习中心执行副校长张红缨,通威渔业科技公司渔光养殖负责人周伦等陪同接待。

座谈会上,郭总指出,自通威成立,科技就是发展的原动力,踏入新能源领域后,更是成长迅速。今年,通威正式步入世界“500强”的行列,强大的企业实力为农牧的发展提供了有力的支撑。郭总表示,过去,通威农牧板块以饲料为主业,未来,养殖将会是农牧重要的发展方向之一。通威的养殖板块主要分成两部分,一是渔光养殖,有效利用水面资源,水上产出清洁电力,水下生产健康、绿色水产品。目前的渔光养殖已有一定的成就,但仍在不断研发及探索过程中。

二是工厂化循环水养虾,通威也是世界首家投资探索、大力发展这个领域的企业。随着全球化贸易的纽带加强,科技引领、环境友好、品质高、成本低的养殖模式才是未来发展的趋势所在,通威也将坚定不移地投入研发、不懈创新,以促进水产行业的转型升级。

王振玮副书记对浦口区的历史、现状、文化、生态、产业等进行了简要的介绍,浦口区共有 5 个街道,永宁就是其中之一。在今天的参观之旅及郭总的介绍后,王书记表示深受震撼。他表示,作为民营企业,通威目前聚焦的赛道都极具前瞻性,是一家有情怀、有担当、有远见的企业,双方的理念、发展方向都有重合之处,期待未来能有更多的合作。

通威股份农牧总裁、通威农发总经理郭异忠指导标准化工作

本报讯(通讯员 张子颜)在战秋冬关键时期,通威农发生产部总监赵诚带领生产部组织开展生产标准化执行专项培训会议,通威股份农牧总裁、通威农发总经理郭异忠出席培训现场并作工作指示,总部生产部全员、分子公司生产经理全程参与培训。

会上,农发生产部总监赵诚首先带领全员学习了《通威农业发展有限公司保密管理制度》,对保密范围、保密管理、保密责任与处罚等方面进行了详细的讲解,要求生产体系所有人员按照“执行必严、违反必究”的原则认真贯彻执行保密制度。

赵总还对 2023 年至今的生产标准化工作做了阶段性复盘总结,同时,针对在现场改善、指标改善、标杆工厂打造等方面存在的不足进行了安排部署。他指出,现场标准化工作需要进一步严抓制度执行,严抓公司自主稽核赋能,标准化小组与监察部一起开展联合督导,确保分子公司现场标准化常态运行达标。

在运营标准化方面,则要持续深入业务改善,加强知识培训及合理化建议实施,通过阿米巴机制、作业标准化、安全标准化等工作的深入推进,形成体系化管理。而智能化打造要在按流程做好业务调研整理、流程框架梳理、供应商评选、组内评审等各阶段工作的基础上,加强进度管理和推进。赵总要求生产全员必须高标准、严要求、常态化做好生产标准化工作,为实现满产满销及质量如一赋能。

郭总指出,今日的培训会既是思想统一启动会,也是生产内务管理提升启动会,生产标准化工作一定要与日常生产经营结合起来,做到持续降本增效。郭总表示,希望生产部做好即将到来的生产淡季工作规划,利用淡季时间做好整顿队伍,统一思想、夯实基础,提升技术相关管理工作,从而加强生产团队凝聚力、战斗力、执行力,书写通威农发生产高质量发展的新篇章。

南京通威员工在《南京市乡土人才大赛》荣获水产技能项目一等奖

本报讯(通讯员 曹叶)10月24日,南京市乡土人才大赛在激烈的角逐中落下帷幕。南京通威 4 名参赛选手在水产养殖技能项目比赛中取得了出色的成绩;其中,王海军荣获项目一等奖及“南京市五一创新能手”称号,茅海成荣获三等奖。

本次水产养殖技能项目以水产技术员、水生动物病害防治员国家职业技能标准高级工的知识、技能和实操要求为基础,结合南京产业特色,旨在选拔培育懂技术、善经营的“土专家”,助推南京渔业产业发展和乡村振兴,并充分展示了南京市水产行业人才的风采。

南京市乡土人才大赛自创办开始,吸引了众多水产行业的技能人才参与。本次比赛分为初赛和决赛两个阶段,初赛为笔试,主要测试选手的理论知识;决赛为解剖克氏鲈,考验选手的实操能力。经过层层选拔,最终有数十名选手进入决赛。

在激烈的角逐中,南京通威王海军凭借扎实的理论和出色的实操能力,成功脱颖而出,荣获一等奖并由南京市工会授予“五一创新能手”称号。据了解,王海军从事水产行业已有十余年,一直在实践和学习中不断提高自己的技能水平。他表示,这次比赛荣获一等奖是对自己多年来努力的肯定,也是对水产行业的鼓舞。他将继续努力,为南京通威的发展持续贡献自己力量。

南京通威茅海成,也在本次比赛中荣获三等奖。他表示,这次比赛后他会继续练习自己的实操技巧,继续学习和提升自己水产知识,并在南京通威继续发光发热,他希望通过自己的努力,为南京通威的发展贡献更多的力量。

本次比赛的成功举办,不仅提高了参赛选手的技能水平,还推动了整个行业的技术进步和发展。同时,比赛不仅为参赛选手提供了一个展示自己才华的舞台,更激发了公司年轻技术人员对水产养殖工作的热情。相信在他们的努力下,南京市水产行业将迎来更加美好的未来,并相信在全体南京通威人的努力下,南京通威也将与时俱进,带动我国水产养殖行业的繁荣发展,并为实现乡村振兴战略、全面建设社会主义现代化国家作出更大的贡献。

对话行业 谋势未来

通威农发精彩亮相各大盛会,助推行业健康可持续发展

精彩亮相 2023 第九届四川农业博览会

10月27日至10月30日,以“建天府粮仓 促乡村振兴”为主题的2023第九届四川农业博览会在成都西部国际博览城举办。通威农业发展有限公司作为高新区企业代表受邀参展。

推进农业农村现代化是当下的重要使命,通威发端于水产,成长于农牧。自 41 年前,通威发明了渠道金属式流水网箱养鱼技术,刷新当时中国水产养殖单产纪录,科技就成为了推动通威发展的核心引擎。在国家政

策的引领下,在刘汉元主席前瞻性的带领下,通威也走上了绿色能源、绿色农业协同高质量发展的道路,并凭借迅猛的发展速度,正式迈入“世界 500 强”的行列。在农牧板块,通威注重技术研发、科技创新,并形成了从种苗、饲料、水产养殖到下游食品加工的全产业链。

41 年来,通威以质量为基础,致力于推动水产行业走向智能化、专业化、集约化道路。今年是通威“好产品

精彩亮相李曼中国养猪大会暨世界猪业博览会

10月20-22日,第十二届李曼中国养猪大会暨世界猪业博览会(下称“李曼养猪大会”)于十三朝古都西安顺利召开。本次大会由美国明尼苏达大学、中国农业大学、世信国际会展集团、世信朗普国际展览(北京)共同主办。“展”“会”融合之中,“李曼养猪大会”不断传递着养猪行业的高新技术及方案,行业大咖云集,国内外的权威专家现场分享生物安全、疫病防控、诊断及检测、猪场复养、猪场建设、生猪

养殖与生产管理技术及运用、猪营养与饲料生产、养猪育种、养猪市场和经济学分析等领域的国际最新资讯和研究成果。8 万平方展馆、超 800 家知名参展企业、上万参会代表、十二万余位专业观众,共同组成了目前全球规模最大的养猪行业盛会。

作为我国重要的畜禽饲料研发生产企业,通威农发带着以高产母猪料为代表的“国奖科技”创新成果精彩亮相,与现场观众分享通威好产品的奥

荣获“年度最具影响力母猪料品牌”

10月27日,2023 与时代论坛·第七届母猪营养与健康大会在四川绵阳圆满召开,本次大会由中关村中兽医药产业技术创新战略联盟、赛尔传媒主办,通威农发禽畜研究所所长祝丹博士、畜禽大客户部部长刘天强博士携德阳通威、蓉睐通威、重庆通威市场团队共同参与。会上,通威荣获 2023 年度最具影响力母猪料品牌。

会上,通威农发禽畜研究所所长祝丹博士作了《高产母猪营养技术应

用与实践》专题报告。祝博士在报告中指出,虽然现阶段高产母猪产仔数不断突破,但高产并不意味着带来好的生产性能。要提高高产母猪生产水平,需要注意母猪整个繁殖周期营养源和营养水平的协同,且在妊娠期母猪日粮中,淀粉及纤维的适宜比例有利于胚胎存活和胎儿均匀性。

通威深耕农牧行业四十余年来,始终坚持质量,注重科技创新。并依托自身国家企业技术中心、国家级实

验室,以及具有国际先进水平的国家级检测中心在内的十余个科技研发机构,结合行业发展需求和自身科技成果,推出通威高产母猪专用饲料,从优化胎儿营养、强化泌乳营养、保障母猪安全三方面入手,解决母猪产仔成活率低、断奶体重大、母猪健康度差的三大行业问题,实现“PSY 增加 1 头、断奶窝重增加 10 斤,安全指数增加 100%”的高产目标,通过提高母猪生产效益,从而提高猪场养殖效益。

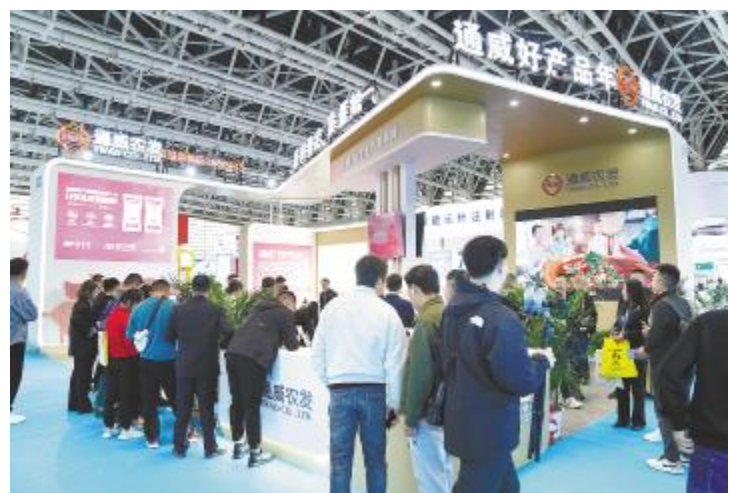
推进农业农村现代化是当下的重要使命,通威深耕农牧行业四十余年来,始终坚持质量,注重科技创新。11月,通威农发积极参与 2023 第九届四川农业博览会、第十二届李曼中国养猪大会暨世界猪业博览会、2023 与时代论坛·第七届母猪营养与健康大会,积极助推行业健康发展。

推进农业农村现代化是当下的重要使命,通威深耕农牧行业四十余年来,始终坚持质量,注重科技创新,11月,通威农发积极参与 2023 第九届四川农业博览会、第十二届李曼中国养猪大会暨世界猪业博览会、2023 与时代论坛·第七届母猪营养与健康大会,积极助推行业健康发展。

记者 唐小燕 通讯员 张子颜



通威农发精彩亮相 2023 第九届四川农业博览会



通威农发精彩亮相第十二届李曼中国养猪大会暨世界猪业博览会

见证好产品 共享好效益

通威农发各分子公司开展战秋冬暨养殖高手大赛



成都通威黄颡鱼安全越冬挑战赛颁奖现场

在行业“开倒车”的年代,通威提出专用对比,帮助养殖户提升养殖技术,保障养殖效益。2023年,是通威“好产品年”,通威邀请用户、媒体监督官走进通威、深入通威、了解通威。品质与诚信是连接通威与客户的纽带,服务亦是桥梁。通过技术交流的养殖比拼,使客户对我们的产品有了更深入的了解,更加坚定了对通威好产品的信心,全体通威人将持续做好用户的跟踪服务工作,让我们共同期待来年有更多的高手与能手登上领奖舞台!

记者 唐小燕 通讯员 马桥 林艳 翁云福 高英 逢瑛巧

四川通威 叉尾越冬0损失大赛

10月13日,四川通威“叉尾夏季壮鱼大比拼”颁奖盛典暨“叉尾越冬0损失”养殖高手招募赛在乐山井研圆满召开。通威农发华西一区总经理兼四川通威总经理彭金钢、通威农发动物保健研究所水产医学研发员刘衍鹏、四川通威人行经理白丽芬、水产料二部经理闫劲、水产服务经理黄浩等领导嘉宾应邀出席,当地经销商与养殖户朋友103余人全程参与。

会上,通威农发华西一区总经理兼四川通威总经理彭金钢作开场致辞。彭总表示,自比赛开始以来,大家共同见证了通威叉尾料的养殖效果,比赛中涌现出一大批叉尾养殖好手、能手、高手,通威产品效果有目共睹。

面对鱼粉有史以来最高价,通威饲

料表现如何?通威以原料稳定,质量如一的产品给出了一份掷地有声的回答,用好产品,养好鱼,好行情才和大家有关系。彭总邀约大家参与“叉尾越冬0损失”养殖高手招募赛,全程使用通威越冬方案,配合越冬养殖技术要点,享受通威百万投入的大福利,挑战在2024年春天成功降低叉尾整体发病率,实现“0”损失越冬。

激动人心的颁奖盛典为本次大会再掀高潮,历时85天的PK周期,按照定期实证打样记录,经过激烈的角逐,比赛共评选出阶段包产组:叉尾养殖高手3名,叉尾养殖能手7名,叉尾养殖好手10名。清塘包产组:叉尾养殖高手1名。其中,2位获奖者分别为大家分享自己的叉尾养殖经验并传授养殖秘诀。



四川通威叉尾越冬0损失大赛签约现场

成都通威 加州鲈安全越冬挑战赛

10月21日,成都通威“鱼水情加州鲈安全越冬挑战赛”在新津顺利召开,通威农发副总经理兼成都通威总经理何东键、成都通威营销总经理刘伟、成都通威市场部经理陈小平、成都通威市场部服务经理张佐等嘉宾出席,与当地经销商、养殖户朋友们齐聚一堂,共同商讨加州鲈安全越冬相关问题,并对成都通威“夏季加州鲈高手挑战赛”进行颁奖表彰。

会上,通威农发副总经理兼成都通威总经理何东键指出,2022年-2023年是水产养殖最为困难的两年,历史低价、养殖成本上升,通过对产品端、养殖端、效果端分析了2023年水产行业现状,2024年养殖品种、养殖模式和饲料产品选择将成为能否争

钱的关键!成都通威作为标准化、专业化、规范化生产的标杆企业,在最大程度上保障了产品的安全与稳定,行胜于言、知行合一。

加州鲈如何实现安全越冬,成都通威服务部经理张佐分享《加州鲈安全越冬管理方案》,通过对越冬养殖户的困惑、越冬养殖痛点等分析,提出“两改一保”安全越冬养殖方案,想要越冬开春不发病,提前做好管理工作是必不可缺少的环节。

会上对“加州鲈夏季壮鱼高手挑战赛”进行颁奖表彰,历时将近100天的养殖,通过定期的服务打样记录,根据生长速度与饵料系数两个指标进行综合排名,经过激烈的比拼,共评选出养殖高手3个、养殖能手6个、养殖养殖好手11个。



成都通威“鱼水情”安全越冬挑战赛圆满举办



成都通威黄颡鱼安全越冬挑战赛现场

成都通威 黄颡鱼安全越冬挑战赛

10月26日,成都通威“鱼水情黄颡鱼安全越冬挑战赛”在乐山井研顺利召开,通威农发副总经理、原料部总监兼成都通威总经理何东键、成都通威营销总经理刘伟、通威农发特种水产研究所所长张佐等嘉宾出席,现在越冬管理工作越来越困难,为了解决这一问题,诚邀当地经销商、养殖户朋友们,共同探讨黄颡鱼安全越冬的解决措施,并对成都通威“黄颡夏季壮鱼高手挑战赛”进行颁奖表彰。

会上对成都通威“黄颡鱼夏季壮鱼高手挑战赛”进行颁奖表彰。历时将近100天的养殖,通过定期的服务打样记录,由成都通威总经办、技术部、服务部

组建的评委会,根据参赛者在夏季壮鱼比赛中的饵料系数与出鱼比例进行综合排名,秉持着公平、公正、公开的原则进行评选,共评选出养殖高手4个、养殖能手20个,本次新用户获奖比例占比50%。

现场氛围推向高潮的同时刘伟经理发布黄颡鱼安全越冬挑战赛的比赛规则,首先回顾了2023黄颡鱼标苗大赛、夏季壮鱼高手挑战赛的比赛规则与效果展示,然后对本次越冬比赛的时间、要求、分组、评比办法及规则进行宣布,新一轮黄颡鱼安全越冬高手挑战赛拉开了序幕,欢迎所有养殖户积极参赛、相互学习、喜获丰收,现场用户踊跃报名,签约不断,签约人数超预期。



重庆通威战秋冬系列主场参观活动现场

重庆通威 战秋冬主场参观

10月25日,重庆通威战秋冬系列主场参观活动持续召开,来自重庆、四川、陕西各地的29位优质客户、养殖大户齐聚永川,亲身体验重庆通威标准化工厂。参与本次主场参观活动的客户总体量5960吨,会议现场签约客户6名、直销户8名,锁定销量近2000吨,初步达成本次会议目标。

会上,参会客户们认真聆听并主动参观感受,高度认同通威“原料稳定、质量如一”的产品定位。一位来自汉中的客户主动谈起使用通威1个月后的感受:以前用其他厂的料养出来的鱼

头大、身体小;自从用了重庆通威的料以后,鱼长得更好了,以后就认准重庆通威了。会后,陈总组织公司营销、内务干部开展总结会议,并就会议过程中出现的问题进行通报整改,固化会议流程及关键节点的解说,责任到人。同时,总结会上确定下一次主场营销会议定于11月21日。

本次会议是重庆公司自5月以来持续开展的第12场主场营销活动。早在7月份,陈涛总就提出“重庆通威全年战秋冬”的市场工作指示,要求水产部全员任何时候必须紧盯目标客户,全力开发。



合肥通威春季保鱼颁奖盛典暨鱼类越冬养殖高手争霸赛

大丰通威 越冬大比武之鱼冬健发布会

10月28日,由大丰通威举办的越冬大比武之鱼冬健发布会在大丰绿岛生态园顺利召开,华东一区总经理贾光文、大丰公司副总经理赖敏、华东一区水产技术总监薛春雨、华东一区原料总监陈强、华东一区水产技术总监陈紫辉、盐城市大丰区金鹿渔业专业合作社董事长高李松、盐城鹏鹏水产养殖有限公司董事长吴龙方、盐城市大丰区金鹿渔业专业合作社理事长陈良斌及当地150多名养殖户朋友们共同商讨越冬相关问题,并对鱼冬健产品上市进行隆重发布。

会上,大丰公司副总经理赖敏首先开场致辞,对2023年大环境与趋势进行回顾,并提出养殖当前问题与解决思路,大丰公司始终践行质量方针

和目标,总部统采好原料,品质如一,用标准化的生产流程为广大养殖户朋友的生产经营保驾护航。我们不做单一饲料供应商,而是做用户养殖全过程的伙伴,围绕“养殖效益最大化”的目标,携手广大养殖户大道同行,合作共赢!

华东一区水产技术总监薛春雨先生指出越冬常见问题和应对措施,以及鱼冬健产品设计思路和特点,鱼冬健使用方法及效果展示。市场部二部罗增焯介绍了池塘安全越冬管理方案,通威安全越冬关键5步曲,保膘提升80%以上,损鱼降低50%以上。做到精准管理,预防前置,费用前置,保膘强体,共同实现养殖效益最大化。



大丰通威越冬大比武之鱼冬健发布会

四川通威 江团越冬养殖大赛

10月15日,四川通威江团养殖高手PK赛颁奖典礼暨江团越冬养殖比赛在眉山圆满召开。通威农发华西一区总经理兼四川通威总经理彭金钢、通威农发特种水产研究所所长张佐、四川通威人行经理白丽芬、水产料三部经理刘威、水产服务经理黄浩等领导嘉宾应邀出席,当地经销商与养殖户朋友75余人全程参与。本次会议在全面总结、表彰“江团养殖高手PK赛”养殖效果的基础上,再次聚焦到饲料产品质量与江团安全越冬。同时,全面启动“江团越冬”养殖比赛,邀约客户朋友们继续监督、见证通威的“好产

品”,为养殖把关,为通威代言。

彭总以实际案例和养殖数据带领大家回顾了8月赛前留下的疑问“鱼粉有史以来最高价——饲料会有什么变化”,市场上参差不齐的养殖效果与通威高产稳定的产品效果形成了鲜明的对比。通威是行业首家标识“蛋白消化率”的饲料企业,通威饲料,不偷料,敢标真含量。2023年通威以原料稳定,质量如一的产品全力为养殖行业保驾护航。彭总邀约大家积极参与“江团越冬”养殖比赛,全程使用通威越冬方案,体验通威的好产品,享受养殖的好效益,实现江团安全越冬。



养殖技术交流

合肥通威 鱼类越冬养殖高手争霸赛

安徽市场近几年春季损鱼量巨大,冬春季投喂保健逐步形成主流趋势,合肥公司近三年来一直按照总部要求三段式营销节奏推进市场工作及产品增效推广,旨在通过多部门协同、多渠道接触、多资源支持,从而提高客户对公司文化的认

同度和产品的认知度、提升品牌影响力、带动新市场销量。

10月26日合肥公司开展春季保鱼颁奖盛典暨鱼类越冬养殖高手争霸赛,此次参会的客户共计70余人。

会议开始,合肥公司总经理杨晓峰针对“原料稳定,质量如一”“通威好产品年”“合肥通威为保证产品质量做出的系列动作”三方面进行讲解。接着合肥通威服务工程师胡俊对春季保鱼争霸赛获奖客户颁发奖金及奖牌。

合肥通威水产服务经理王中喜现场通过对养殖盈利模式的介绍,针对客户现存痛点提出合理建议、实证计算演绎好产品带来好效益,才能帮助广大用户真正实现多赚钱,更赚钱。

会议最后,水产一部经理姜灏发布鱼类越冬养殖高手争霸赛规则,一经发布现场再度掀起热潮,都势必成为鱼类越冬养殖高手。

校企合作双向赋能 产教融合互融共生

通威农发启动 2024 届校招“千人计划”项目,开展各种实训赋能活动



吉林农业大学校园招聘现场



信阳农林学院学生走进通威实训

2024 届“千人计划”启动

10月,通威农发2024届校招“千人计划”走进吉林农业大学、华中农业大学,进行新生讲座、校企合作交流会、研究生专场宣讲招聘会等系列活动。在社会经济形势下的现状下,通威农发紧抓逆势增长的需求,充分抓住机会,批量引进新生代力量,强化做好招聘工作,树立标杆,为农牧行业发声,进一步建立通威校招品牌。

华中二区 华中农业大学站

11月20日,通威农发人力资源部李凌峰部长,人力资源部招聘配置经理罗庆林,华中二区洪湖公司总经理郑海地,总部水产市场部部长助理李浩等相关领导携华中二区校招团队一行前往华中农业大学水产学院,进行“新生讲座、校企合作交流会、研究生专场宣讲招聘会”等系列活动。

通威农发人力资源部李凌峰部长就行业、专业、职业发展,为华中农业大学水产学院新生进行公开课。据悉,这也是李凌峰部长今年走进校园公开课的第一场讲座,帮助学生提前建立认识、认知,就行业人才培养和引进,持续发声!

李凌峰部长一行前往参加通威农发与水产学院合作交流座谈会。华中农业大学水产学院党委书记秦长平,党委副书记曹玉琼,副院长沈继斌,副院长高坚,副院长马徐发等水产学院相关领导共同参加本次会议,就人才

培养和校企科研项目合作等方面进行探讨。

会上,李凌峰部长介绍了通威集团的成长发展历程,通威农牧的发展定位,以及未来对人才和技术的需求,华中农业大学作为通威重点合作院校,通威将持续引导和培养华农学子,建立长期深度合作。

水产学院党委书记秦长平表示,将传承以往校企合作好的做法,开拓新的合作领域,扩大合作范围和规模,建立战略合作备忘录,聚焦研究生联合培养。水产学院副院长高坚表示,本科生就业比例较低,传统招聘模式失效,通威作为行业龙头企业,可以在学校教学联合培养、学生实习实训等方面进行深度合作。最后在双方领导的见证下,通威农业发展有限公司总部人力资源部招聘配置总监罗庆林与华中农业大学水产学院副院长高坚签订校企合作协议。



通威农发与华中农业大学签订校企合作



为农牧人点赞

华北一区 吉林农业大学站

10月23日,通威农发人力资源部李凌峰部长一行带领华北一区校园招聘团队前往片区重点院校吉林农业大学开展“通威农发,千人同行”吉林农业大学线下专场活动。

上午,由通威农发人力资源部李凌峰部长来自动物、经管、机制、食品等学院毕业班的学生进行公开课。李凌峰部长从宏观、中观、微观三个层面,围绕五看三定为来自不同学院、不同专业的学生们进行关于“行业、职业、专业”定位与发展的授课,出席活动的学生达100余人,同学们互动积极,发言踊跃,氛围火热,课后,李部长和意向同学们开展了交流与分

享,同时针对意向学生进行了现场面试。

下午,李凌峰部长一行前往就业处参加校企合作座谈会,吉林农业大学招生就业处负责人王主任带领各学院党政领导出席了本次会议,就校企合作事项进行探讨。会上,李凌峰部长介绍了通威的发展历程,通威农发的战略定位、主要的专业和人才需求,表示通威发端于水产、成长于农牧,跨越于新能源,能够为学生就业提供广阔的发展平台。李凌峰部长提出,吉林农业大学是通威重点院校,生源优质,专业多样,生源地也较广阔,通威将持续从吉林农业大学引进和培养学子,也将进一步通过多种形式

的合作建立更深的合作关系。就业处杨主任表示,非常感谢通威农发总部人力资源部的领导们到吉林农大,然后介绍了吉林农业大学的历史、学科发展、学生就业等情况。就业处王主任指出当前学生就业情况不是很乐观,包括整体的大环境、学生考研考公意向明显等,在以上多种因素的影响下,导致学生不愿意直接去企业就业。动科院马书记指出可以通过建立通威班或者定向培养的方式建立稳定的输出,通威作为农牧行业领军企业,学生们能够加入通威这个平台,也是学生们的机遇,希望通威能够给到吉林农业大学学生更多的实习岗位。座

谈会结束后,校方带领李部长一行前往校史馆进行参观,进一步加深了对吉林农业大学的了解。在参观完校史馆后,吉林农业大学党委副书记周书记携校方领导同李部长一行就校企合作开展了更为深入的交流。

至此,本次招聘活动圆满收官。本次招聘活动有力的拓展了通威在吉林农业大学的品牌知名度,为建立同吉林农业大学深远长久的合作打牢了基础,也为华北一区校招团队提振了士气。华北一区也将持续做好后期维护工作,保证本年度的招聘输出,为通威农发人才梯队建设贡献力量。

新锐计划

新锐计划作为通威农发梯队人才建设的重要培养项目之一,连续多年对公司中层管理干部进行系统及相对全面的培养,有效提升公司整体管理素质与能力,为推动公司发展提供了可靠的人才保障,未来也将持续开设并不断优化。

第九届新锐计划圆满收官

为充分验证新锐计划年度学习成果与学员转化实践效果,促动知识融会贯通,实现学习价值可转化。10月26日,通威学习中心第九届新锐计划第四阶段在成都顺利开班并完成结业

答辩,通威学习中心执行副校长张红缨、财务部部长助理何启彬、品管部部长助理易劲松参与授课,同时为深化管理人员“阳光正向、监督保障”廉洁履职的思想,特邀集团监察部尹华

起老师现场宣讲。作为年度培养的最后一阶段,全体参训学员围绕相关主题完成了结业答辩,来自市场、生产、原料、品管、财务、人力等相应条线领导担任评委,对学员汇

报内容进行点评指导。最后,结合学员日常学习参与度与现场达标情况,对顺利结业的学员颁发了结业证书,同时对表现优异的学员进行了表彰。



第九届新锐计划圆满收官



信阳农林学院学生了解农牧前沿技术



信阳农林学院学生走进生产车间参观学习

通威实训

企业的发展离不开卓越的人才团队,通威持续深度参与农牧人才培养建设,进一步开展多方位、多层次、多元化的校企合作,共同培养更多的农牧栋梁,孵化创新型、科技型人才,为未来的绿色农业发展作出贡献。

信阳农林学院学生走进通威

10月18日至22日,信阳农林学院冯德祥博士带领2025届水产养殖专业30名同学赴华中二区洪湖通威饲料有限公司开展为期一周的实训。在培训期间,洪湖通威总经理郑总、公司各部门经理进行了授课,片区各职能线总监亲临实训现场参与学员的交流与讲解。

10月18日下午,学生们和老师在大会议室集合,徐斌富老师通过小游戏完成了破冰环节。同学们积极参与,组建团队,选队长、队名、队歌等,并进行了团队展示。

10月19日,同学们详细了解了通威企业文化并进行了考试。下午片区张雷老师、洪湖公司品管部韩经理为大家讲解了原料相关知识,并带领同学们在原料库进行了现场抽样。用室内讲课和实地讲解相结合的方式,让同学们的感受更直观。

10月20日,让学员们走进化验室进行了分装原料、观察原料成分等一系列的实操,在以理论知识做基础之下亲自动手,也带领学生们在生产车间1-6楼进行了实地观察学习。

10月21日早上七点四十,学生们准时到达生产车间大楼前参加晨会,而后洪湖公司服务部刘经理

为大家介绍通威科学的养殖技术,于老师和董老师带领大家分别进行了撒网、解剖等实操。

下午人行部胡经理带领学生们到湘鄂西烈士陵园进行参观,在导游的讲解中学习红色文化、传承红色基因、领会洪湖精神。

随后,洪湖通威职工篮球队和信阳农林学院水产养殖学生篮球队进行了一场友谊赛,同学们球场角逐,场上精彩瞬间频现,赢得了全场观众的喝彩,赛后进行了合影留念。晚上,信阳农林学院水产养殖专业师生全体和公司领导在食堂就餐,准备了丰盛的晚宴,大家其乐融融,分享彼此的实习收获。

10月22日上午,信阳农林学院水产养殖专业的同学们在洪湖通威会议室召开总结会,并由组长代表小组对此次实训进行总结汇报和发言,由小组同学进行补充自己的实训感想。

在最后,由洪湖公司郑总以《水产改变人生》为主题与学生进行了深度交流,郑总指出,期望信阳农林学院水产养殖专业学生在实训结束后与通威的老师们保持联系,并热烈欢迎大家在毕业后来到通威工作、安家;期望大家学水产,爱水产,为未来的水产养殖发展作出贡献。

用“好产品”说话

用好质量赢市场



随着气温的降低和极端恶劣天气的增多,秋冬交替、今冬明春的鱼类安全生产工作面临严峻的考验。鉴于此,为提升养殖鱼类安全越冬技术水平,提高越冬成活率,降低越冬损失,保障明年渔业正常生产和市场有效供给,通威农发在总结以往越冬经验的基础上,结合鱼类特性、越冬水域等制定了越冬技术指导方案,及时指导养殖企业、养殖户等越冬单位,提高养殖鱼类越冬技术水平。

记者 唐小燕

斑点叉尾鮰如何安全越冬?

提到鮰鱼的安全越冬,许多养殖户会觉得现在冬季发病并不高,无需特别在意,重点做好春季的预防保健工作就可以了,殊不知开春鮰鱼病害高发正是越冬保健不到位造成的。那么在河南市场,特别是今年鱼价低迷,存塘量大的情况下,鮰鱼如何才能安全越冬呢?

一、水深

北方池塘水深普遍一般在1.5米左右,但是随着秋冬季节池底渗水及自然蒸发,许多池塘水深不足1.2米。由于冬季气温较低,造成冬季鮰鱼体表脱粘,甚至冻伤,进而诱发开春水霉爆发,造成大量死亡。为了保护鮰鱼免受严寒影响,建议池塘平均水深控制在1.5米以上,秋冬季节也要适当加水,保持正常水位,以利于鮰鱼在较深的水域中寻找更温暖的区域。

二、水肥

随着水温降低,光照减弱,池塘藻类生长缓慢,导致水体可谓“日渐消瘦”。瘦水越冬的话,水面易冰封不说,且极易造成冬季池塘氨氮超标,一旦发生,基本很难在冬季降下来,最终导致鱼中毒漫游、趴边。因此建议,越冬前在水温尚可的时候,选择连续晴天的上午,做越冬前的肥水工作,可选择通威“黄金肽”+“藻菌多肽”,补充藻类繁殖所需的各种营养



物质,保证鮰鱼能够肥水越冬。

三、保健

提到保健,大家都明白停食前要去保健,那时的鮰鱼摄食量已经很低了,即便使用再好的保健产品,量用不够,不可能起到特别好的效果。因此鮰鱼的保健建议在投喂率仍在1%左右的时候开始,这样就能够保证在停食前达到有效保健。针对保健产品的选择,无疑是大家现在最头疼的事情,太多的推销人员,太多的动保产品,真假难辨。通威,也正正是看到了养殖户的困难所在,看到

了鮰鱼开春发病率过高,导致多数养殖户损失惨重。为此通威研发人员通过十年研发,五年打造推出通威鱼康1号(鮰鱼型),在河南市场推广近三年来看,用户群体呈直线增长,无疑说明了产品赢得了市场的认可。

自去年开始,河南区域各大厂家争相模仿,推出各种类型的药饵料。但鱼康1号始终以肝脏肠道显性的变化让用户看到产品效果,同时,鱼康1号绝不是简简单单的护肝产品,更多的是提高鱼体免疫力,从而保障用户养殖效益最大化。

秋冬交替,生鱼、加州鲈养殖突出问题以及应对方案

秋冬交替,北半球大部分地区冷空气转守为攻,加上日照时间变短,光照强度减弱,地面辐射散热快,所以温度下降速度也逐渐加快。

广东地区虽属南方,但昼夜温差也逐步加大。这一时期,是加州鲈、生鱼生长的黄金时期,投喂量大,生长快,同时也是加州鲈、生鱼病害的多发期,病害防控工作不可掉以轻心。

现阶段的养殖需要注意哪些问题?

1、昼夜温差大,水体对流加剧,底层有害菌以及低氧水体被带到水面,导致水体环境剧烈变化,易倒藻,造成藻毒素毒害鱼体以及缺氧;同时,近期温度也是寄生虫、有害菌生长繁殖的适宜温度;

2、降温后,气压低,水体菌类、藻类快速繁殖,大量耗氧,容易出现水体溶氧不足,水质pH值偏低,亚盐升高,部分塘

存在氨氮问题;

3、气温起伏不定易导致鱼类应激;

4、投喂量加大,肝脏问题凸显。

如何顺利度过此阶段?

养殖户朋友们更应勤改底,在投喂量大,饲料残渣、粪便等有机物多的情况下,生物转化耗氧量,水体容易缺氧,底质恶化,水质不稳,氨氮、亚盐易升高,有害菌大量繁殖。所以更需做好改底消毒工作,可以少量多次使用生石灰提升水体碱度,并使用海壹靓底,1包2亩,每周一次,保障水体健康。

寄生虫高发期,也需提前用药预防。海壹渔安含复合桉树精油,可消炎驱虫,每瓶稀释20倍后拌2-4包饲料,连用3-5天。则能起到较好的预防寄生虫之用。

并结合海壹维多利,减小气温起伏

不定对鱼体可能造成的影响。

正值鱼体生长黄金期,投喂量大,加州鲈、生鱼消化吸收负担重,肝胆和肠道容易出现亚健康状态,应当适当加购内服海壹益甘泰、常丁等保肝护肠类产品,促进消化吸收,增强体质。日常保健每天一次,连用3-5天,一包可拌4包料;肝脏不好时,一包拌2包料投喂,一天一次,连用5-7天。

广东是生鱼养殖的重要区域,针对生鱼越冬,应提早、坚持定期按照“15+5”模式,即投喂常规生鱼料15天,投喂鱼康1号5天,鱼康1号投喂量为常规饲料的80%,并坚持定期使用益生菌,养殖过程中使用功能料鱼康1号与肝肠健+乳酸菌交替使用,进行肝、肠修复和维护,缓解快速生长期生鱼肝胆负荷,达到提升免疫力的目的。



2020年,通威重新修订“质量方针”,并开展一系列标准化建设配套落地,通威的水产饲料销量取得阶段性成就,赢得了行业市场以及用户的高度评价。2022年6月,通威农发公司正式成立,标志通威农牧进入崭新阶段,昭示着通威农牧即将踏上高速发展的快车道。

2023年,通威农发迎来重塑“质量方针”的第三年,在内功修炼扎实、用户高度认同的基础上,确定了“好产品年”概念及“原料稳定,质量如一”的品牌定位。在“好产品年”落地过程中,通威更是再开行业先河,将饲料产品中优质原料蛋白含量及蛋白消化率在包装上标注,接受用户、行业及社会监督。

记者 唐小燕

连续三年产值“超亿元”,浙江台州这个村的养殖户有点牛!

三门青蟹的养殖历史悠久,上可追溯到清朝乾隆年间。但一直以来,一些青蟹养殖户使用的冰鲜鱼饵料,对环境产生了严重污染。近年来,人们环保观念日益增强,国务院、农业部、浙江政府也先后发布了限制使用冰鲜鱼饵料等相关政策文件,并全面提倡使用绿色人工配合饲料,旨在严控沿海水产养殖污染排放,保护海洋资源。

天邦饲料作为特种水产饲料的龙头企业,也积极响应政府号召,在24年全熟化淡水大甲蟹料成功推广的基础上,2015年,天邦饲料正式向广大养殖户推出专业的全熟化青蟹饲料,并在浙江舟山、宁波、台州三门等地市场皆取得了良好的市场效果。在后继几年中,三门县青蟹配合饲料销量已达到1700吨,占领该地区整体配合饲料市场的半壁江山,深受当地养殖户信赖。

而三门县的涛头村,便是当地远近闻名的养殖村。今年上半年,农业农村部发布《农业农村部关于公布第十二批全国“一村一品”示范村镇及2022年全国乡村特色产业产值超亿元镇和超亿元村名单的通知》,三门县海润街道涛头村入选全国乡村特色产业产值超亿元村名

单,这也是该村连续第三年获此认定。这样的成功均源自于每一位养殖户的艰苦奋斗。

涛头村的王老板就是其中之一。王老板养殖面积共21亩,今年5月1日放的夏蟹苗,放养密度21000只左右,苗种每只3毛钱,苗种总成本约7500元。目前为止,王老板先后共投喂天邦青蟹料四吨。陈老板

也表示,天邦青蟹料原料稳定、质量如一,投喂后,青蟹发病率低,池塘污染小;更有天邦随叫随到的测水技术服务,帮助养殖户更科学、高效、准确地把控水质,减少养殖损失,让养殖户更加放心。现打样平均数据每只5-6两。当前青蟹收购价格为75元/斤,王老板今年大概能产出1300斤青蟹,收益约9万元!

姓名	亩数	放苗日期	放苗数量	打样重量/只	用料吨数
王老板	21	5月1日	21000	5-6两	3
林老板	25	5月1日	25000	4两	3.5
陈老板	30	4月10日	30000	5-6两	3.5
陈老板	25	4月28日	25000	4-5两	1.5
倪老板	26	5月1日	26000	6两	3
蔡老板	20	5月1日	20000	6.4两	2.5
徐老板	20	5月1日	20000	6两	2.4
陈老板	25	5月1日	25000	4-5两	1.5
林老板	26	5月1日	26000	6-7两	3

通威华南生鱼头批鱼将陆续上市,饵料系数承诺能否兑现? 欢迎见证和监督!

2022年,广东生鱼养殖总量在60万吨左右,是目前珠三角水产特种养殖品种的重要代表之一。但自2022年下半年开始,受市场消费力以及存塘量大等因素影响,生鱼价格空前低迷,加上养殖成本不断上涨,养殖户入不敷出,压力巨大,华南生鱼市场面临严重亏损局面。同时,作为最重要的水产饲料蛋白原料,鱼粉、豆粕价格屡创新高,许多饲料企业迫于压力,降低成本,替换原料、更改配方,从而引发众多质量问题,让养殖户雪上加霜。

2023年8月11日,通威为推动华南生鱼产业链升级,与养殖户共克时艰,借助自身新能源板块的雄厚实力,给与珠三角地区通威生鱼料养殖户0.15元/斤的收鱼补贴。并郑重承诺在全程使用通威生鱼料,匹配通威生鱼养殖模式的前提

下,当年生鱼头批新鱼11月底前饵料系数1.05-1.10。

8月21日,通威组织开展第三届生鱼王争霸赛。为华南生鱼养殖户针对当前养殖行情、技术要点、模式建议等关键问题进行专题分享,梳理出生鱼养殖健康、鱼等价及成本可控三大技术关键点。大赛还将从生长速度、饵料系数、亩产、综合效益四个维度,评选出今年养殖快手(出鱼最早)、包产高手(系数最低)、技术高手(亩产最高)等奖项并进行高额奖励。

目前,通威生鱼料已经连续六年摘得市场头批鱼出鱼最早、成数最高、鱼头最大、产量最高的桂冠,获得了行业一致认同,有着“吃得好、上市早、实身无肚膈”等产品优势。

随着通威“好产品年”的发布,本着“原料稳定,质量如一”的产品

定位,通威敢承诺、敢比赛,致力于帮助养殖户科学提升养殖效果,促进行业的健康发展。同时也用此方式主动邀请客户体验通威产品品质,监督产品稳定性,把承诺执行到底,扎扎实实做好产品,助力生鱼养殖效益提升。

近期,生鱼行情持续低迷,上周全国生鱼塘口均价为8.2元/斤,环比跌5.8%,同比跌19%。塘口价格低,只有保障单位面积产量,才有增效盈利的可能。

随着华南生鱼头批鱼陆续上市,通威也将邀请媒体、养殖户,持续关注出鱼进度。时隔一季,通威模式、产品的效果究竟如何?饵料系数的承诺能否兑现?敬请关注,欢迎监督!

在2023年生鱼养殖过程中,通威产品阶段性效果已然显现。一起来看看阶段养殖成果吧!